

相続の新規案件・集客数を**2倍**にしたい  
士業事務所様へ

船井総研 発

相続特化士業メディア



つなび



# つぐなびの特徴



業績アップにこだわってきた船井総研が一般的な相続サイトの2倍の成果を目指す  
選ばれる士業事務所のための相続集客マッチングプラットフォームを開発！

全国**300事務所以上**の導入実績！

お客様の声**1,500件以上**、解決事例**2,500件以上**の  
相続集客プラットフォーム

初期費用はサイト制作の**1/10**と安価に制作可能

**300以上**の相続サイトの制作・運用ノウハウを凝縮

最新**AI**を駆使した**WEBマーケティング**

依頼先を探している方への**自事務所の認知度向上**にも貢献

紹介に頼らない**集客の仕組みづくり**

# 「全国」で導入成果実証中

埼玉



相続サイトがなく相続の問い合わせは月に1件あるかないかの状況から、取り組み開始後**2か月で、月5件程度の問い合わせをコンスタントに獲得**。相談の**8割が相続紛争案件**の問い合わせで、面談・受任の移行率も高い。

法律事務所の成功事例

宮城



全国展開の大型税理士の攻勢により、相続サイトに対しての広告は6, 7万円で1件の問い合わせ獲得と費用対効果が悪化。取り組み開始後1件あたりWeb経由で**25,000円で問い合わせ獲得**と**相続サイト広告運用時の約2.5倍の効果**で問い合わせ獲得に繋がっている。

会計事務所の成功事例

大阪



総合型弁護士ポータルに掲載するも、**相続の案件がほぼなかった**ため取り組みを開始。激戦区でも**月10万円の広告費で約4件の問い合わせ獲得**。ほとんどが紛争案件で**月1件は受任確度が高い案件が発生**。相談者が土地柄、経済的利益額の大きい案件が多く、高単価での受任に繋がっている。

法律事務所の成功事例

千葉



激戦区でも**20万円の広告費で7件の問い合わせ**を獲得、**平均受任単価70万円の相続税申告案件に2件**に繋がりと、支店でも同様の戦略を開始。現在は更に**広告投資額を増やして、手続き案件も含めたエリア内での相続案件獲得シェア**を伸ばしている。

会計事務所の成功事例

福岡



激戦区でも取り組み開始から**2か月目で月7件の問い合わせ獲得**。現在では月10件程度の問い合わせ獲得し、**Web経由**での相続相談は事務所全体の**80%**を占める。コロナ禍でも相続部門の**成長率は170%**を遂げている。

司法書士事務所の成功事例

愛知



取り組み開始**初月から5件の問い合わせ**があり、現在では**10件を超える問い合わせ**を獲得。案件の質も高く、問い合わせからの**受任率はなんと50%を超える**。平均20万円の受任単価でこの取り組み経由で**月100万円の売り上げ**を安定的に確保。

司法書士事務所の成功事例

# 「全国」で導入成果実証中



2021年1月～2022年2月までの運用実績を  
全国各地で事例続出！つぐなび掲載事務所のリアルデータを大公開！

	弁護士	税理士	司法書士
大商圏 (人口100万人以上)	コスト70万円 反響数44件(反響単価:1.6万円)	コスト150万円 反響数52件(反響単価:2.9万円)	コスト112万円 反響数112件(反響単価:1.0万円)
中商圏 (人口30～50万人)	コスト100万円 反響数42件(反響単価:2.4万円)	コスト84万円 反響数26件(反響単価:3.2万円)	コスト145万円 反響数103件(反響単価:1.4万円)
小商圏 (人口10万人前後)	コスト124万円 反響数51件(反響単価2.4万円)	コスト37万円 反響数11件(反響単価:3.3万円)	コスト163万円 反響数108件(反響単価:1.5万円)

※金額はすべて税別。期間は半年以上掲載の事務所様の実績

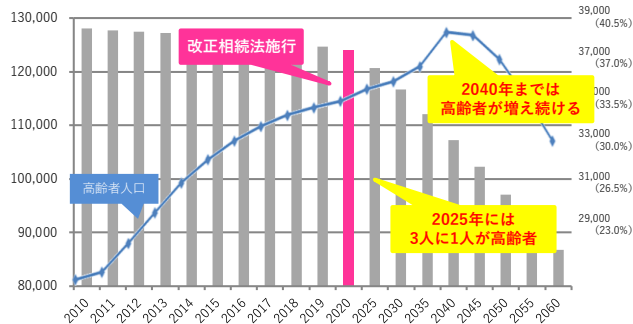
相続専門サイト×リスティングはもう古い！？  
従来の相続案件獲得活動が通用しない理由とは



Funai Soken

# 相続市場を取り巻く現状と今後

## 01 相続市場の成長



出典・索引：  
総務省、国立社会保  
障・人口問題研究所

▶ 2040年まで高齢者増。国内では**稀有な成長市場**

## 02 士業“以外”の競合参入



▶ **不動産会社・金融機関**等が相続市場に本格参入

## 03 コロナショック



▶ 相談会の集客**減**・開催**自粛**、来所相談件数**減**

## 04 他エリアからの競合参入



▶ オンライン相続を切り口に大手が**広告エリア拡大**

**従来の相続案件獲得活動が通用しない時代に**

## 相続案件のWeb集客が難しくなっている理由

### 相続専門サイトの コモデティ化

- 同一エリア内での相続専門サイトが乱立。ユーザーの問い合わせが分散し、1事務所が獲得できる案件数が減少。



### 大手のリスティング広告 出稿エリア拡大

- 前項でお伝えした通り、オンライン相談を切り口にした大手の広告出稿エリアが拡大。



### リスティング広告の クリック単価高騰

- 競合増×大手の広告出稿エリア拡大により、クリック単価が高騰。キーワードによっては1クリック2,000円以上になることも。



従来の相続案件の集客コストが高騰している

# ちょっと待った！その反響はSEO経由？広告経由？

反響獲得単価も  
良いし、これか  
らどんどん投資  
するぞ！



反響獲得単価が  
思ったより悪い  
...なんで!?



こんな失敗を  
しないために！



## 相続サイトがSEOで 上位に来て...

### リスティング広告経由の反響

12万円の広告費で2件の反響  
1反響獲得単価6万円

### SEO経由での反響

0円の広告費で3件の反響  
1反響獲得単価0円

### 合計の反響

12万円の広告費で5件の反響  
1反響獲得単価2.4万円

## 広告費を増額した 結果...

### リスティング広告経由の反響

60万円の広告費10件の反響  
1反響獲得単価6万円

### SEO経由での反響

0円の広告費で3件の反響  
1反響獲得単価0円

### 合計の反響

60万円の広告費で10件の反響  
1反響獲得単価4.6万円

## ここがポイント！

- まずはエリア名×相続×(士業)等の主要なエリアでのSEO上位を目指す
- ただ、大商圏以外SEOでの問い合わせを増やし続けることは困難
- なので広告経由の1反響獲得単価を知ること、それを改善することが、相続分野拡大の近道です

あなたの事務所の「広告経由」の1反響獲得単価はいくらですか？



成功事務所は取り入れている！  
最新の相続案件獲得手法  
「つぐなびAdPlatform」とは？



Funai Soken

# つぐなびAdPlatformとは

## 従来のリスティング広告運用

結局どの事務所に問い合わせたらいいの？



エンドユーザー → 相続サイト難民化



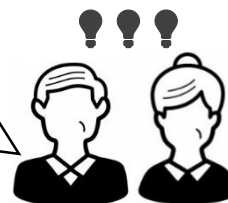
Google 広告 YAHOO! JAPAN 広告

多くの事務所が同様のキーワードで出稿するため、**クリック単価高騰**。同様の相続サイト乱立のため、**問い合わせが分散**(=1事務所あたりの問い合わせ数減少)



## つぐなびAdPlatformでの広告運用

この中から選んだらいいのね！



エンドユーザー → 比較検討がワンストップ



### ユーザーの流入経路 AIを駆使し最適に流入獲得

- ✓ ポータルサイトだからできるGoogle広告、Yahoo! 広告の**割安出稿**
- ✓ **数万件**の問い合わせデータを活用した**AI入札**
- ✓ 市区町村×相続、市区町村×相続×士業等、**問い合わせ確度の高いワードでのSEO流入**

### 受け皿の設計 確度の高い問い合わせ獲得

- ✓ **相続サイトと同等**の事務所ページの充実度  
↳ 広告運用事務所と無料掲載事務所で差があり
- ✓ **比較しやすい料金表**(パッケージ料金設定)  
↳ 遺留分侵害請求、相続税申告、遺産整理等
- ✓ 広告運用事務所の一覧ページ内**上位表示**

# つぐなびAdPlatformとは

札幌市 相続

約 4,020,000 件 (0.41 秒)

**https://tsugunavi.funaisoken.co.jp/札幌市/ward -**  
**北海道札幌市の相続に強い士業一覧 - つぐなび**  
 札幌市中央区にある弁護士事務所、弁護士の数ある業界分野の中でも、相続の悩み解決に力を入れています。過去の事例の研究を行い、日々研鑽し、また起こってしまった...

**https://sapporo-isansouzoku.com -**  
**札幌で相続なら当事務所へ | 札幌相続遺言相談室**  
 何より仕事がスピーディーで説明もわかりやすかった事、話しやすく質問もしやすくてとても良かったです。ありがとうございます。詳しくはこちら>> 相続手続き...

**http://www.souzoku-sapporo.net -**  
**札幌大通遺言相続センター | 実績NO1・相続・遺言の無料相談 ...**  
 札幌で相続、遺言の無料相談実施中。相続相談実績12000件超の札幌大通遺言相続センターにお任せ下さい。フリーダイヤル 0120-481-310.

名古屋市 相続

約 1,380,000 件 (0.48 秒)

**https://www.city.nagoya.jp/shicho/page -**  
**亡くなった家族の財産を引き継ぐ・相続税 - 名古屋市**  
 2021/04/01 — 相続税の税率と算出方法は? .. 税率は、1,000万以下で10%、3,000万円以下で15%、5,000万円以下で20%などと定められていますが、実際の相続税額の計算方法は...

**https://www.city.nagoya.jp/kurashi/category -**  
**相続 (暮らしの情報) - 名古屋市**  
 亡くなった家族の財産を引き継ぐ・相続税 残った家族のために 出生・育児・入籍・入学・選挙・成人・就職・転職・退職・保険・年金・税金・結婚・離婚...

**https://tsugunavi.funaisoken.co.jp/名古屋市/ward -**  
**愛知県名古屋市の相続に強い士業一覧 - つぐなび**  
 愛知県名古屋市の相続に強い士業の一覧です。つぐなびでは【初回相談無料】の愛知県名古屋市の相続に強い士業を57件掲載しています。愛知県名古屋市の相続に強い士業...

神奈川 相続 税理士

約 5,340,000 件 (0.54 秒)

**https://tsugunavi.funaisoken.co.jp/office/city/ward -**  
**神奈川県で相続に強い税理士の一覧 - つぐなび**  
 神奈川県に対応可能な相続に強い税理士一覧。谷合裕生税理士事務所(東京都府中市)、税理士法人総合経営サービス(東京都北区)、税理士黒野史事務所(栃木県宇都宮市)、いっ...

**https://www.happy-souzoku.jp/office/kanagawa -**  
**神奈川県の相続税申告に強い税理士**  
 神奈川県で相続税対策や相続税申告にお困りの方、また土地や不動産の評価、争奪手続について気になる方、税務調査が不安な方は、できるだけ早めに税理士にご相談される...

**https://meetsmore.com/services/kanagawa**  
**【2021年版】神奈川の相続税申告に強い税理士 - ミツモア**  
 神奈川県で相続税申告に強い税理士を無料で一括見積もり、あなたのご様子・要望に合わせて相続税申告に強い税理士が最適な提案・見積もりをしてくれます。相続税申告...  
 相続財産：土地・建物  
 ★★★★★ 評価 4.9 - 317 件のレビュー

三重 相続 弁護士

約 6,900,000 件 (0.49 秒)

**https://tsugunavi.funaisoken.co.jp/三重県/city/ward -**  
**三重県で相続に強い弁護士の一覧 - つぐなび**  
 三重県に対応可能な相続に強い弁護士一覧。弁護士法人 廣田法律事務所(静岡県静岡市東区)、清尾法律事務所(愛知県名古屋市中村区)、小原総合法律事務所(静岡県浜松市中区)。

**https://souzoku-pro.info/弁護士検索 -**  
**《三重》遺産相続が得意な弁護士一覧**  
 三重県で遺産相続分野が得意な弁護士を探す【相続弁護士ナビ】へ。遺産相続の経験と総合で解決実績豊富な事務所が見つかります。ご相談は電話・メールで24時間受付。

**https://kizazono-law.com/inheritance -**  
**相続問題は、三重の北園法律事務所の弁護士にお任せ**  
 相続は、残された親族が遺産を分配します。いくら仲のよい親族同士でも、お金の絡むことで関係が険悪になるケースは数多くあります。今はトラブルにまっけない案件...

愛知県 相続 司法書士

約 1,380,000 件 (0.48 秒)

**https://www.ai-shiho.or.jp -**  
**愛知県司法書士会 | 相続、会社登記、成年後見、借金(債務 ...**  
 相続裁判所の訴訟代理、不動産・会社・法人登記、法律、民事トラブルなど、一人で悩まず、あなたの身近な法律アドバイザー「司法書士」にお気軽にご相談ください。  
 司法書士を探す・個人会員を探す・ご相談窓口 総合相談センター

**https://www.ai-shiho.or.jp/srch -**  
**司法書士を探す**  
 一人で悩まず、あなたの身近な法律アドバイザー「司法書士」にお気軽にご相談ください。...  
 豊田支部 リーガルサポート あいち 名古屋法務局 未来につなぐ相続登記

**https://tsugunavi.funaisoken.co.jp/愛知県/city/ward -**  
**愛知県で相続に強い司法書士の一覧 - つぐなび**  
 相続税の申告書(相続税額があるもの)の提出に係る被相続人数は9,134人で、相続税の納税者である相続人数は21,108人でした。1.3 名古屋市内の相続税申告の課税状況...

「**札幌市 相続**」：1位  
 「**名古屋市 相続**」：実質1位  
 「**神奈川県 相続 税理士**」1位  
 「**三重 相続 弁護士**」：1位  
 「**愛知県 相続 司法書士**」：実質1位

## SEOで5位以上のエリア・ワード

- ・市区町村or県 × 相続(例：「**名古屋市相続**」「**札幌市 相続**」)
- ・ **L50** エリア
- ・市区町村or県 × 相続 × 士業(例：「**神奈川県 相続 税理士**」)
- ・ **L300** ワード



**エリアSEO対策を実施し数か月でこの成果が出ています。あなたのエリアで成果が出ることも確からしい未来と言えます。**

# つぐなびAdPlatformとは

## 特徴 01

### 3土業横断型で間口が広い

手続き、税、トラブルと間口が広く、ユーザーの悩みに応じた最適な土業にユーザーがたどり着きやすい。

全国でおすすめの相続に強い土業を調べる



## 特徴 02

### 充実したページ構成

TOPページ、選ばれる理由、料金表、お客様の声、解決事例、事務所案内の計6ページで魅力を存分に伝えられます。

選ばれる理由



## 特徴 03

### クリック単価が割安に

ポータルサイト特有の打ち出しを行うことで、クリック率を下げずに割安でクリックを獲得することができます。

600円

200円

## 特徴 04

### 300事務所の広告運用データ

累計300を超える事務所の相続広告の運用データを基にしたAI入札を行っているので、1事務所単独で運用するより効果的です。



## 特徴 05

### 動画マーケティング

60代の方でも60%が視聴するyoutubeでの動画広告を用いることで、よりエリア内での認知を拡げることができます。



## 特徴 06

### リマーケティング広告

ユーザーの再訪問を促し、問い合わせに誘導します。複数事務所を並べることで、1社あたりの費用の削減にも繋がります。



実際にどのくらいの成果が出ているのか…

# 成果が出せる理由

## 重要事項

広告運用の  
技術・知識

広告管理  
画面上での  
データベース化  
(業種特化)

業界特性の  
知識  
(現場主義)

Google／ヤフー  
とのパートナー  
シップ

## 従来の広告代理店・メディア

多くても数百社の運用数。  
業種固有の知識に乏しい  
場合もあり、一般的な広告や  
コンテンツ作りに強み

特定業種のみだと数社～良くて  
数十程度で情報量に偏りがある

オンラインの部分でしか  
関与しないので、  
HP経由の案件が  
実際の売上に繋がっているか  
把握できていない

運用実績が少なく専属の  
法人担当がつかない

## つぐなび

1,700社超の運用実績とコンサル  
ティングと連携し業種に合わせ  
た広告運用を実施

相続分野でのCV計測環境の  
整った事務所が100件超あり、  
どのキーワードが問い合わせに  
繋がりやすいかがデータベース  
化されている

業種のコンサルタントが  
集客～受注(件数、単価)  
のところまでデータベース化  
しており、売上に直結する広告  
運用が可能になる

中小企業対象の運用実績が多数  
あるので専属の法人担当がつく  
検索ビッグデータの活用

※業種のコンサルタントがサポートさせて頂く場合は、コンサル契約が必要となります

# 成果が出せる理由

自社相続サイト × 自社広告運用の2倍の成果を出しています！

## ① 客単価

税：600,000円

司：250,000円

弁：800,000円

## ② 問い合わせ単価

税：50,000円

司：21,000円

弁：29,000円

## ③ 面談誘導率

目標KPI  
80%

## ④ 受任率

目標KPI

税：70%

司：70%

弁：30%



一般的な広告運用の**2倍の成果**

## <一般的な**広告運用**>

問い合わせ単価

税：70,000円～100,000円

司：40,000円～50,000円

弁：40,000円～50,000円



## <つぐなび AdPlatform>

問い合わせ単価

税：30,000円～40,000円

司：15,000円～20,000円

弁：15,000円～20,000円

# 「全国」で導入成果実証中

## 3月時点で全掲載中300事務所中120事務所が つぐなびAdPlatformをご利用いただいています！

埼玉



相続サイトがなく相続の問い合わせは月に1件あるかないかの状況から、取り組み開始後**2か月で、月5件程度の問い合わせをコンスタントに獲得**。相談の**8割が相続紛争案件**の問い合わせで、面談・受任の移行率も高い。

法律事務所の成功事例

宮城



全国展開の大型税理士の攻勢により、相続サイトに対しての広告は**6, 7万円**で1件の問い合わせ獲得と費用対効果が悪化。取り組み開始後1件あたりWeb経由で**25,000円**で問い合わせ獲得と**相続サイト広告運用時の約2.5倍の効果**で問い合わせ獲得に繋げている。

会計事務所の成功事例

大阪



総合型弁護士ポータルに掲載するも、**相続の案件がほぼなかった**ため取り組みを開始。激戦区でも**月10万円の広告費で約4件の問い合わせ獲得**。ほとんどが紛争案件で**月1件は受任確度が高い案件が発生**。相談者が土地柄、経済的利益額の大きい案件が多く、高単価での受任に繋げている。

法律事務所の成功事例

千葉



激戦区でも**20万円の広告費で7件の問い合わせ**を獲得、**平均受任単価70万円の相続税申告案件に2件**に繋がりと、支店でも同様の戦略を開始。現在は更に**広告投資額を増やして、手続き案件も含めたエリア内での相続案件獲得シェア**を伸ばしている。

会計事務所の成功事例

福岡



激戦区でも取り組み開始から**2か月目で月7件の問い合わせ獲得**。現在では月10件程度の問い合わせ獲得し、**Web経由**での相続相談は事務所全体の**80%**を占める。コロナ禍でも相続部門の**成長率は170%**を遂げている。

司法書士事務所の成功事例

愛知



取り組み開始**初月から5件の問い合わせ**があり、現在では**10件を超える問い合わせ**を獲得。案件の質も高く、問い合わせからの**受任率はなんと50%を超える**。平均20万円の受任単価でこの取り組み経由で**月100万円の売り上げ**を安定的に確保。

司法書士事務所の成功事例

# ご活用いただいている先生のインタビュー

司法書士あいち司法&相続  
代表 今井裕司先生



## つぐなびAdPlatformを始めたきっかけは何ですか？

担当のコンサルタントより、船井総研でポータルサイトを作ったから、広告をかけましょう！と言われたのがきっかけです。最初は「ポータルサイトに広告？」と疑問に思いましたが、試しにやってみることにしました。

## どのくらいの問い合わせに繋がっていますか？

月にコンスタントに10件弱程度に問い合わせに繋がっています。反響獲得単価で考えると、自社の相続サイトへの広告と比較すると1件当たり1万円以上安価に獲得できているので、費用対効果は良いですね。

## 問い合わせから受任には繋がっていますか？

他の事務所も見たうえで当事務所にお問い合わせいただけているのか、前のめりに相談に来られる方が多い印象です。実際に遺産整理や生前対策といった高単価な受任にも繋がっていることで、ポータルサイト経由だから質が低いといったことはなく、安心して広告投資できています。



# つぐなびAdPlatformの料金

## 料金について

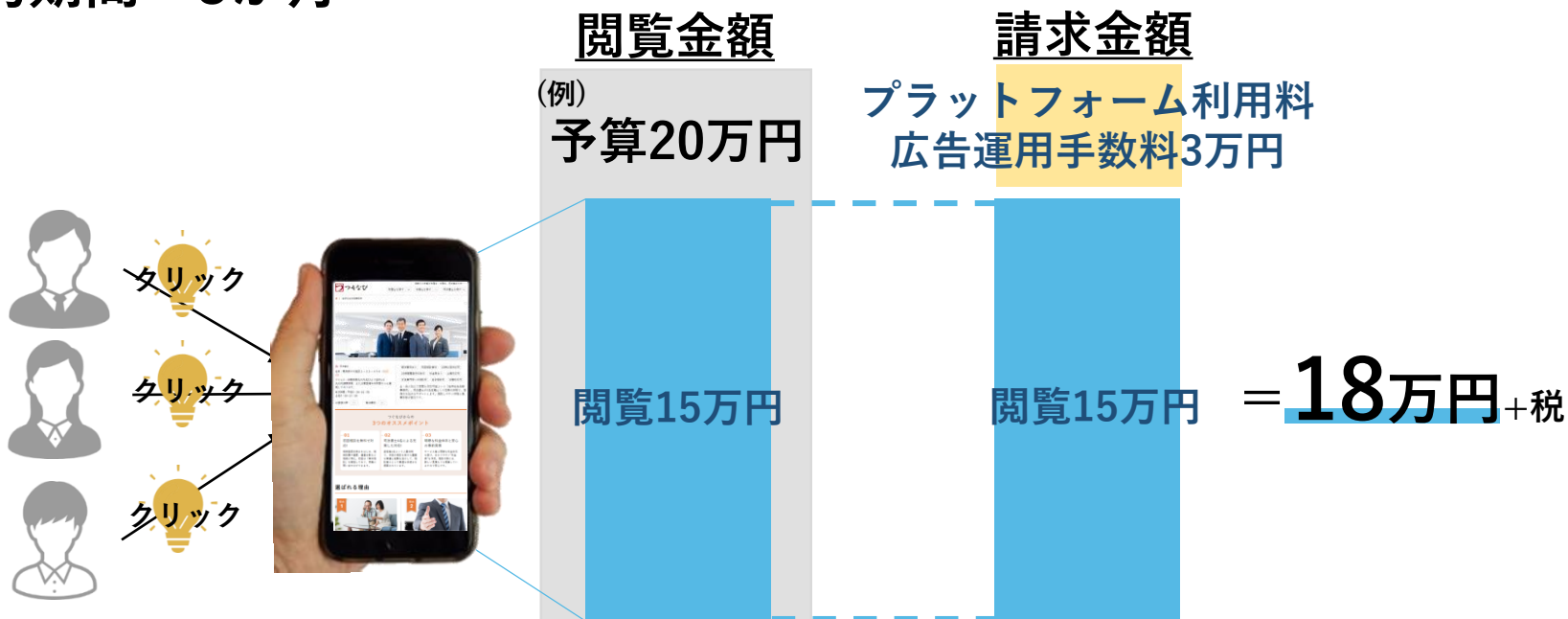
✓ ご請求金額は、実際に事務所を閲覧された分の広告費  
+プラットフォーム利用料・広告運用手数料20%+税

✓ 事務所ページ制作費：6万円(税込み6.6万円)

✓ 最低広告予算：月額10万円

※エリア業種によってこれ以下の広告予算でもご契約ができる場合がございます。詳しくはご相談ください

✓ 最低契約期間：3か月～



# つぐなびAdPlatformの料金



株式会社 船井総合研究所

TO

6月は多くの事務所でサイトから問い合わせが減少しておりますが、つぐなびが好調ですので増額という形になります。こちらの事務所でもつぐなびの割合を増やす予定ではありません。宜しくお願い致します。

株式会社 船井総合研究所

TO

TO

6月分の反響シートを本日いただきまして、つぐなびから2件受任となっております！今月の支援で広告費の増額を提案する予定です。

株式会社 船井総合研究所

TO

お疲れ様です！

広告費についてですが、9月より40万円に増額していただけることとなりましたのでご報告いたします。先生に申込みフォームをお送りしたので、追ってお申込みが入るかと思えます。

株式会社 船井総合研究所

←RE 返信元

お願い致します。

7月から90万円に増額いただきますね。何卒宜しくお願い致します。

多くの事務所様が月10万円～15万円で利用をはじめ、ありがたいことに成果を感じていただき、多くの事務所様で3か月程度で増額するケースが多く、中には月間100万円以上の広告費運用を実施している事務所様もございます。



2022-23  
年末年始キャンペーン商品のご案内

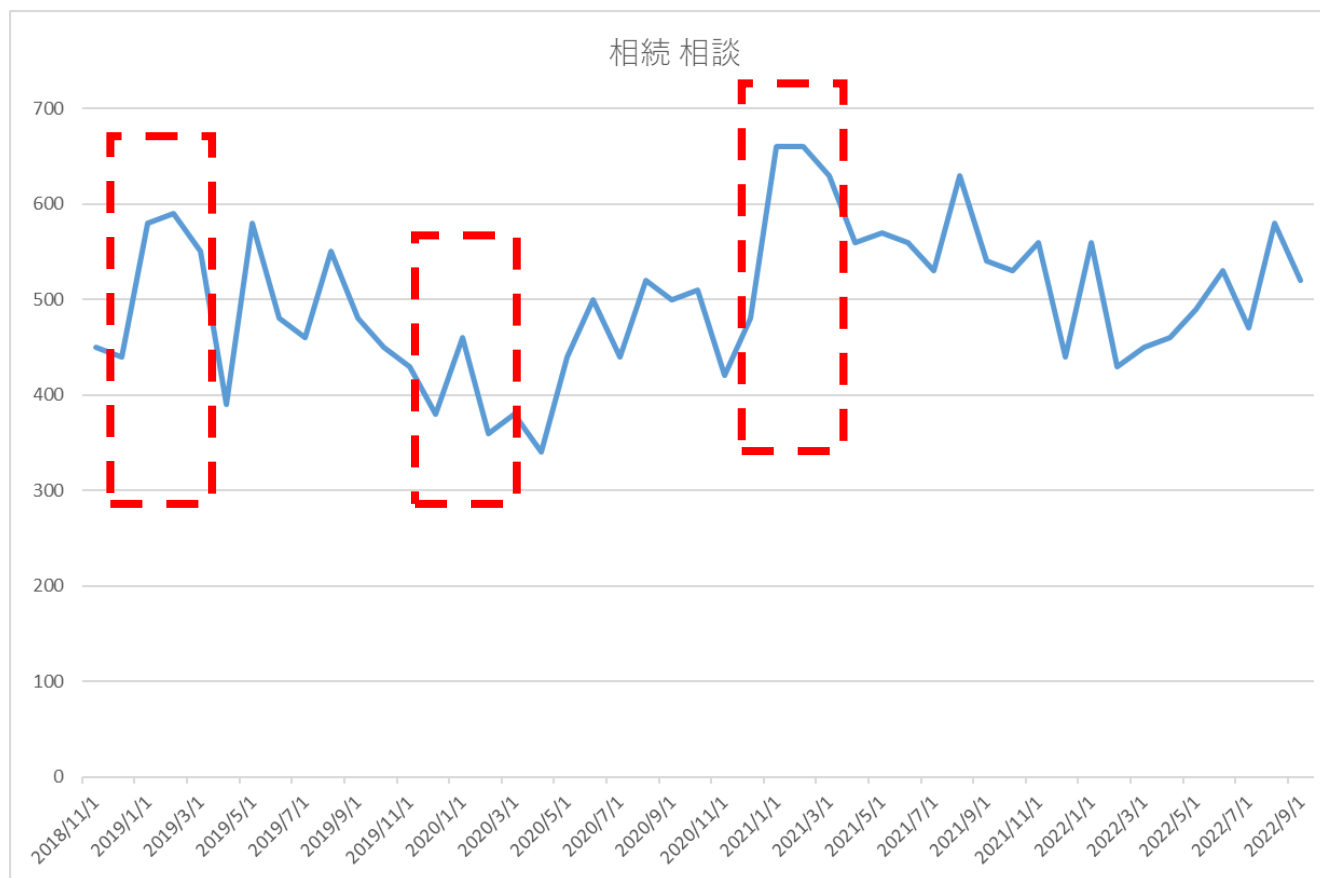


Funai Soken

# 2022-23 年末年始キャンペーン

## 背景

- ✓ Withコロナ 3年ぶりの年末年始の帰省ラッシュ
- ✓ 相続 相談のキーワードもお盆とお正月のタイミングで急上昇している



出典：Yahoo! JAPAN DS.INSIGHT キーワード検索推移 2018年11月～2022年9月

# 2022-23 年末年始キャンペーン

## パッケージ商品内容

### ◆商品概要

年末年始（12月から1月）に貴事務所様のページを無料で制作し、広告誘導するキャンペーン商品

### ◆特別料金

1. 60万円（税別）パッケージ
2. 120万円（税別）パッケージ

<パッケージ内訳>

ページ制作費、プラットフォーム利用料、  
広告運用手数料20%を含みます

- ✓ 事務所ページへの広告誘導、編集誘導による反響数の獲得
- ✓ ページ制作無償提供
- ✓ 広告誘導期間終了後も貴事務所ページはつぐなびサイト上に残ります

キャンペーン期間：2022年12月～2023年1月

※広告誘導期間は2週間～1か月間を想定

※掲載開始日より、20日前までに素材ご提供が必要です  
制作スケジュールは素材の状況などにより変動する場合がありますので、弊社営業と協議しながら着地させていただきます

### ▽各パッケージ想定数値シミュレーション

#### ◆60万円パッケージ

	弁護士	税理士	司法書士
お問い合わせ件数	20件	14件	25件
CPA	30,000	42,857	24,000
受任件数	5件	4件	15件
CPO	120,000	150,000	40,000
受注額	3,200,000	2,800,000	2,250,000
販促比率	19%	21%	27%

#### ◆120万円パッケージ

	弁護士	税理士	司法書士
お問い合わせ件数	40件	28件	50件
CPA	30,000	42,857	24,000
受任件数	10件	8件	30件
CPO	120,000	150,000	40,000
受注額	6,400,000	5,400,000	4,500,000
販促比率	19%	22%	27%

※件数および受注額については、想定数値です  
※金額は全て消費税別です

# 皆様の成果に繋げるために

まずは一度話を聞いてみたいという方向けに、一度弊社コンサルタントとの打ち合わせを通し、貴事務所の相続案件獲得活動の見える化と課題の明確化、解決方法についてご提案させて頂ければと思います。本資料のご不明点等も受け付けておりますので、お気軽にお問合せください。



## オンライン面談予約フォーム

つぐなび事業担当者としてZOOMを用いて、より詳細な説明・提案をいたします。お時間は30分程度を想定しております。



<リンク先URL>

<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSe2ZtqjM73Wppzp0opWYfJnWiLtM4ydcMtqBKOaWBOUZKOXug/viewform>

## 無料掲載申込フォーム

無料掲載をご希望の方はこちらのフォームよりお申し込みください。



<リンク先URL>

<https://ws.formzu.net/fgen/S89962838/>

つぐなびに関する質問はこちらまで

お問い合わせ窓口

TEL : 0120-958-270(平日9:45~17:30)



# Appendix

# 会社概要

- ・ **会社名** : 株式会社 船井総研ホールディングス  
: 株式会社 船井総合研究所
- ・ **創業者** : 船井幸雄
- ・ **代表者** : 代表取締役社長 代表取締役社長 中谷 貴之 (船井総研HD)  
: 代表取締役社長 社長執行役員 真貝 大介 (船井総研)
- ・ **従業員数** : 1,303名 (2020年12月末時点)
- ・ **事業内容** : 持株会社としてグループ戦略立案、グループ経営管理を担う (船井総研HD)  
: 経営コンサルティング業 (船井総研)
- ・ **所在地** : 大阪本社 大阪府中央区北浜4-4-10  
: 東京本社 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21F



船井 幸雄

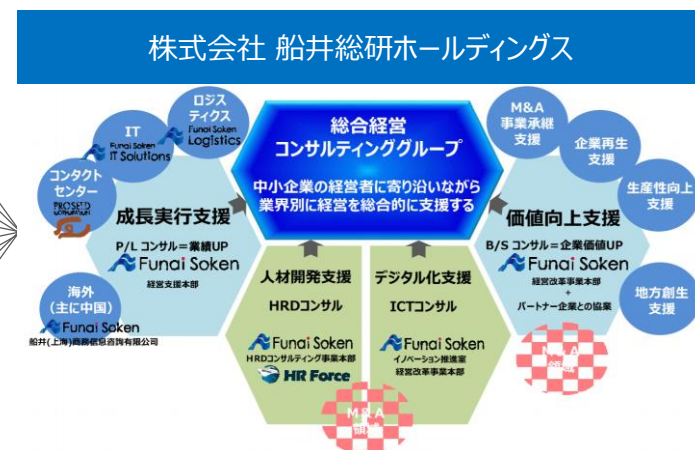


中谷 貴之



真貝 大介

株式会社 船井総合研究所	経営コンサルティング事業
船井総合ロジ 株式会社	ロジスティクス事業
株式会社 船井総研ITソリューションズ	IT コンサルティング事業
株式会社 プロシード	コンタクトセンターコンサルティング事業
船井 (上海) 商務信息咨询有限公司	経営コンサルティング事業(主に中国)
株式会社 HR Force	ダイレクトリクルーティング事業
新和コンピューターサービス株式会社	システム開発事業
株式会社船井総研コーポレートリレーションズ	リード獲得・営業効率化のBPO事業

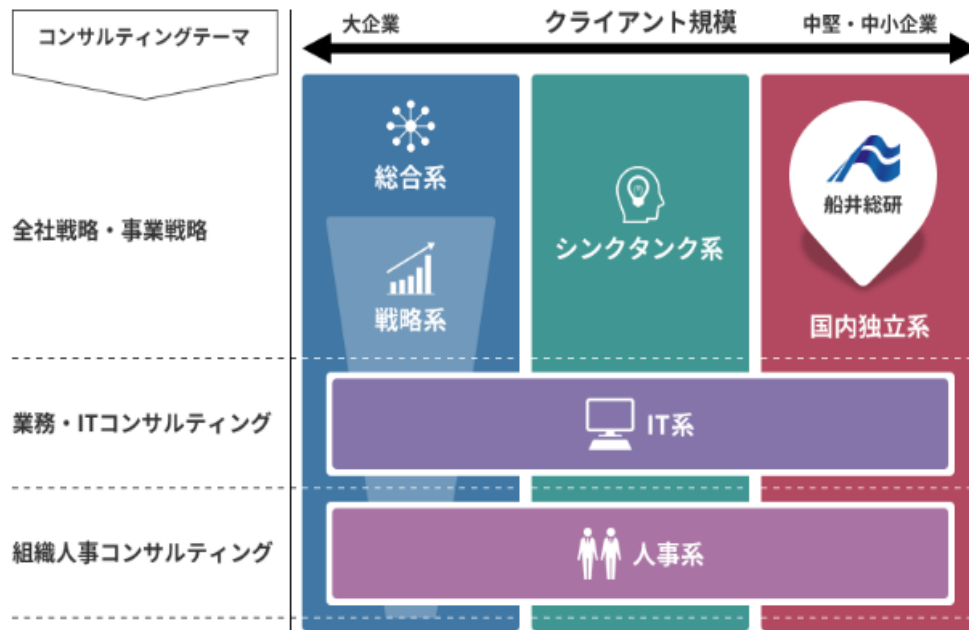




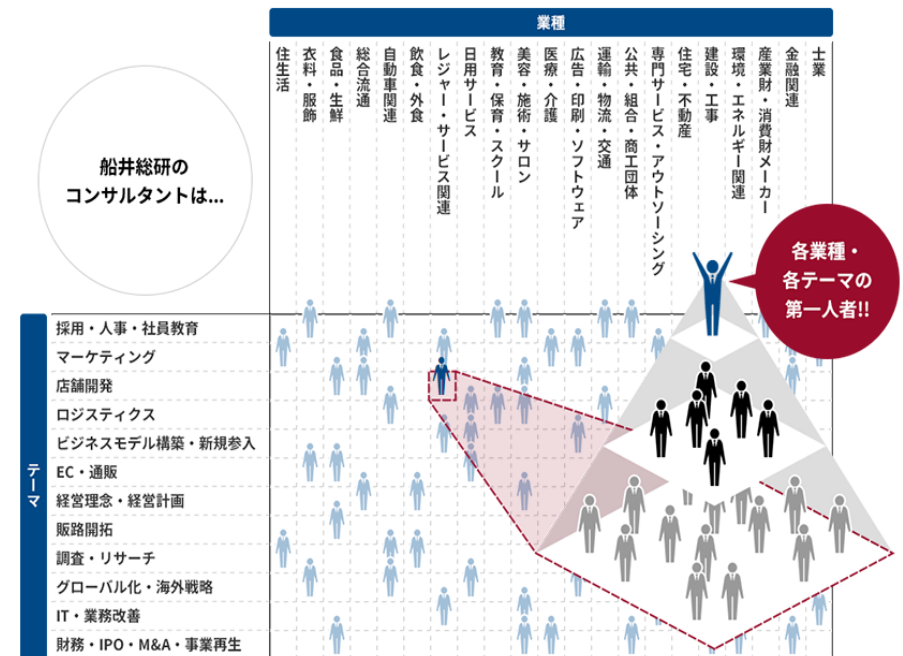
# コンサルティングの特徴

- ・800名以上の経営コンサルタントを抱える国内最大級の経営コンサルタント集団
- ・年間経営支援5,500社以上、研究会加盟企業数4,800社の国内最大級のコンサルティング実績
- ・150を超える業種・業界に専門性を有するコンサルティングチーム編成
- ・戦略立案だけでなく、実行までをトータルで支援することが特徴
- ・中長期的なプラン策定だけでなく、3～6ヶ月の短期間で効果が出る即時業績アップ手法を有する

## 船井総研のポジション



## 船井総研のコンサルティング領域イメージ



# 沿革



1970年  
3月6日  
船井幸雄が（株）日本マーケティングセンターを設立  
（現・（株）船井総研ホールディングス）

1971年  
8月  
東京事務所を設立（港区六本木）

1985年  
3月  
商号を（株）船井総合研究所に変更

1988年  
9月  
コンサルティング業界で初めて、大阪証券取引所  
第2部市場特別指定銘柄（新2部）上場

1993年  
6月  
大阪証券取引所第2部市場に指定替え

1996年  
9月  
大阪本社を大阪市北区豊崎へ移転

2004年  
12月  
東京証券取引所第2部市場に上場

2005年  
4月  
東京本社を日本生命丸の内ビルに移転  
（現・東京本社）



2010年  
12月  
東京・大阪両証券取引所第1部市場に指定替え

2010年  
7月  
大阪市中央区北浜に移転（現・大阪本社）  
淀屋橋セミナープレイスを開設

2012年  
1月  
船井（上海）商務信息咨询有限公司を設立

2014年  
7月  
持株会社体制へ移行。商号を（株）船井総研ホールディングス  
に変更し、経営コンサルティング事業を（株）船井総合研究所へ、  
営業サポート業務を（株）船井総研コーポレートリレーションズへ  
それぞれ事業継承

2020年  
3月6日  
創業50周年を迎える



ともに、次の50年へ